

馬の耳

どんな良い話を聞いても、何も行動しなかった私が「馬」ではなく「人間」である証明をする為、勉強会等で学んだことをまとめ、この「馬の耳」を作ることにしました。お世話になっている皆様のために、少しでもお役に立てればと思います。



発行日 2012年10月1日

発行元 (有)沼津電話工事

スマイルワン

小野博文

〒410-0022 静岡県沼津市大岡3916-8

055-921-1551 tel

055-922-1144 fax

<http://www.net-ndk.co.jp/>

ono@net-ndk.co.jp

【8周年 & 100回記念】

先月号にも少し書かせて頂きましたが、本当に早いもので、毎月1回開催してきました沼津経営塾も、開塾して8年が経ち、この10月が100回目になります。

毎年、周年の記念には講演会などを開き、お祝いをしてきましたが、今回メンバーの一人のSTK製作所、細谷社長が「せっかく8周年、100回という区切りだから、自分たちをもっと発信できることに挑戦しようよ！ 展示会のようなことをやったらどうだろう？」と言いだしたのです。

変化が嫌いな私、面倒くさがり屋の私としては、正直「チョイチョイ 本気(マジ) かよお〜 大変な事は止めようよ！」って、心で叫んだのですが、その叫びは細谷社長をはじめ、メンバーの熱意にかき消され、展示会を企画する事になりました。

でも、どうですか？ 小さな会社が、展示会なんて事、考えますう〜？ 間違いなくうちの会社1社なら、一生やらなかったと思います。(汗)

杉井先生は、「群れの経営」という話を、よくして下さい。小さな会社は群れになって、一社では出来ない戦い方をしていけば強いのだと…

今回、展示会に参加するのは会社が6社、フリースクールの生徒さんたちが1校、計7団体です。正直、手探り状態でした。展示会経験者は細谷社長しかいませんし、どこから手を付けていいのかすら分からりませんでした。でも、ひとつひとつやる事を明確にして、チラシを作り、招待状を作り、自社の展示物を考えていくうちに、だんだんカタチになってきました。

本当にこの小さな会社の集まりで、どこまで出来るか分かりません。でも、こんな小さな会社の集りでも、これだけの事が出来るんだ！ という事を見せてやろうと、みんなで挑戦しています。

今回、展示会といっても、ただ商品を並べて、さあ見て下さいというものではなく、自社の魅力を発信しようと各社が考えています。

カッコ悪いところを見せてしまうかもしれませんが、まとまりのない展示会になってしまうかもしれませんが、お時間が許される方は、私たちの手作りの展示会に是非、足をお運びください！

今回、案内と招待状を同封させていただきます。お待ちしております。

沼津経営塾開催日 8周年 & 100回記念展示会

10月12日(木)三島市商工会議所1階 TMOホール PM7:00より

【健康管理】

私は約2ヶ月に1回、クスリの処方箋をもらう為に、病院に通っています。

そこで時々、血液検査をするのですが、回を重ねるごとに、お酒の量に影響を受ける数値(たぶん)

γGTP がグングン上がってしまして… 売上が上がるなら嬉しいのですけどね。(汗)

先生もその異常に上がった数値を見て、「小野さん、このままいったら、大変な事になりますよ。しっかり、休肝日をつくらないといけませんよ。」と言っていました。

今まで何回も、「休肝日を設けないといけない」という話はしてもらっていたのですが、ついつい誘惑に負けてしまい、毎日呑んでしまっていたのです。でも、最近新しく担当になったこの先生が好きなのと(男性ですが)自分自身、そろそろ健康に気をつけなくてはいけないと、ようやく気付き始め(汗)休肝日をしっかりと取るようにしたのです。

呑んだら2日間(48時間)アルコールは呑まないようにしました。そして先日、病院で血液検査の結果をみてビックリしました。なんと、γGTPの数値が半分に下がっていたんです。

(半分でも、皆さんより高いと思いますが…) 先生が「何かあったのですか？」と聞いてきたので、「休肝日を設けろって、先生が言ったんでしょ！」って返してやりたかったのですが、好きな先生なので(男性ですけどね)「先生の指示を守ってみました」と言っておきました。

その先生が、「今度はこの他の数値を下げる為に、ちょっと運動をしてみましょうか？」というのです。好きな先生(男性…しつこいですね!)から言われたら、週3回30分以上、歩いてみようと思いませんし、休肝日も引き続き挑戦していくつもりです。そうやって、どこまで標準値に近づけるかに挑戦してみようと決めると、次回の検査が楽しみになりました。

やっぱり、目標って大切ですし、目標があったほうが楽しいですね。

皆さんも健康管理をしっかりして下さい！ 大切な身体、ひとつしかない身体ですからね！

それにしても、会社の売上の方は、なかなか目標に近づけず、苦しいばかりです…(汗)

【iPhone5 3日間で500万台】

今月の21日に、日米など9カ国・地域で発売されたアップル社のスマートホンの新製品、「iPhone5」の販売台数が、発売から3日間で、500万台を突破しました。前機種に比べて、薄型軽量、処理能力がUP、画面を大きくしました。徹夜で並び、新商品を手にガッツポーズしているファンの姿を見ると、クックCEOも嬉しいでしょうね！



お馬様の
今月のお言葉

丁
合
忌
毒